

Утверждено  
Решением годового общего собрания акционеров  
ЗАО «Группа Джей Эф Си» б/н  
от 01 марта 2008 года

Председатель собрания \_\_\_\_\_ Добронравов О.В..

Секретарь собрания \_\_\_\_\_ Мариос Циорцис.

**ГОДОВОЙ ОТЧЕТ  
ЗАО «ГРУППА ДЖЕЙ ЭФ СИ»  
ЗА 2007 ГОД.**

Место нахождения: 192246, Санкт-Петербург, улица Софийская, д.60, лит.Д.

Генеральный директор ЗАО «Группа Джей Эф Си» \_\_\_\_\_ Захарова Ю.В.

Главный бухгалтер ЗАО «Группа Джей Эф Си» \_\_\_\_\_ Никитина Л.Н.

## **ОГЛАВЛЕНИЕ:**

- 1.Положение Акционерного общества в отрасли**
- 2. Приоритетные направления деятельности общества**
- 3.Развитие акционерного общества по приоритетным направлениям его деятельности**
- 4. перспективы развития акционерного общества**
- 5. отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям акционерного общества**
- 6. основные факторы риска, связанные с деятельностью акционерного общества**
- 7.Перечень совершенных акционерным обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками**
- 8.Перечень совершенных акционерным обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имелась заинтересованность**
- 9. Состав совета директоров акционерного общества, сведения о членах совета директоров акционерного общества и доля принадлежащих им обыкновенных акций общества**
- 10. Сведения о лице, занимающем должность (осуществляющем функции) единоличного исполнительного органа акционерного общества.**
- 11. Критерии и размер вознаграждения (компенсация расходов) лица, занимающего должность единоличного исполнительного органа акционерного общества, каждого члена совета директоров акционерного общества или общий размер вознаграждения (компенсации расходов) всех этих лиц или выплачиваемого по результатам отчетного года**
- 12.Сведения о соблюдении акционерным обществом Кодекса корпоративного поведения**
- 13. Иная информация, предусмотренная Уставом акционерного общества или иным внутренним документом акционерного общества.**

## **1.Положение Акционерного общества в отрасли**

Коды основных отраслевых направлений деятельности Общества согласно ОКВЭД. 70.20.2, 45.21.1, 65.23.1, 67.13.4, 70.12.2, 70.31.1, 70.31.12, 71.33.1, 71.33.2, 71.34, 71.34.3, 74.1, 74.

## **2. Приоритетные направления деятельности общества**

Основной хозяйственной деятельностью Общества до 01 января 2007 года являлись операции с недвижимостью. Основной деятельностью для Общества с 01 января 2007 года в связи с реорганизацией структуры Группы JFC стала оптовая торговля плодово-овощной продукцией.

Доля Группы компаний JFC в общем объеме импорта бананов, поставляемых в Россию, составляет около 25%; и около 10% от общего объема импорта по другим фруктовым позициям.

Российский рынок фруктов рос с начала 90-х. В 1998 году, как и все отрасли, был подвержен влиянию кризиса. Однако он полностью восстановился в последующие 4 года, показывая темпы роста в 15-18%, достигнув по итогам 2005 года 3,795 млн. тонн. В 2006 году темпы прироста немного снизились, общий импорт, по оценке компании составит 3,9-4,0 млн. тонн.

Потребление фруктов в России увеличивается, что позволяет рассматривать компании, импортирующие плодовоовощную продукцию, как имеющие значительный потенциал роста.

Импорт бананов является основным сектором рынка, на котором JFC ведет свою деятельность. Объем бананового рынка страны составляет, по экспертным оценкам, не менее \$800 млн. в год.

Группа компаний JFC является одним из самых успешных игроков на российском рынке благодаря крупнейшей собственной торговой сети и обширному присутствию компании на наиболее привлекательных территориях. Терминалы оснащены самым современным в России оборудованием для газовой обработки фруктов, что гарантирует высочайшее качество продукта. Стратегия JFC предполагает достижение полного превосходства в будущем развитии рынка. Компания планирует выход на новые рынки, оптимизацию внутренних цен и расширение масштабов деятельности путем вхождения в розничный рынок, а также за счет развития специальной региональной программы дистрибуции.

### 3. Развитие акционерного общества по приоритетным направлениям его деятельности

Наименование показателя	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.	
Операции с недвижимостью						
Преобладающая и имеющая приоритетное значение для Эмитента хозяйственная деятельность, тыс. руб.	6 1 341	156 985	313 759	284 297	134 322	
Доля выручки Эмитента от такой основной хозяйственной деятельности в общей сумме полученных доходов, %	100	100	100	100	2	
Оптовая торговля фруктами						
Преобладающая и имеющая приоритетное значение для Эмитента хозяйственная деятельность, тыс. руб.	0	0	0	0	5 289 216	
Доля выручки Эмитента от такой основной хозяйственной деятельности в общей сумме полученных доходов, %	0	0	0	0	98	

В 2002 году выручка Эмитента от основной хозяйственной деятельности увеличилась на 8 539 тыс. руб. или 95,87% по сравнению с 2001 годом.

В 2003 году выручка Эмитента от основной хозяйственной деятельности увеличилась на 43 895 тыс. руб. или 251,05% по сравнению с 2002 годом.

В 2004 году выручка Эмитента от основной хозяйственной деятельности увеличилась на 95 644 тыс. руб. или 155,92% по сравнению с 2003 годом.

В 2005 году выручка Эмитента от основной хозяйственной деятельности увеличилась на 156 744 тыс. руб. или 99,85% по сравнению с 2004 годом.

В 2006 году выручка Эмитента от основной хозяйственной деятельности уменьшилась на 29 462 тыс. руб. или 9,4% по сравнению с 2005 годом.

В 2007 года структура выручки Эмитента изменилась кардинально. Основной хозяйственной деятельностью стала оптовая торговля фруктами, и выручка за 2007г. увеличилась на 5 139 241 тыс. руб. или 1 807,7% по сравнению с 2006 года.

Выручка Эмитента в течение пяти завершённых финансовых лет (2002, 2003, 2004, 2005, 2006, 2007 годы) стабильно увеличивалась за счет расширения масштабов деятельности компании. И все изменения в составе и сумме выручки 2007 неразрывно связаны с изменением роли компании в Группе компаний JFC и началом деятельности компании в качестве активного участника рынка оптовой торговли фруктами.

Характер продаж – Импорт плодово-овощной продукции в РФ характеризуется некоторой сезонностью. Так, за последние несколько лет импорт фруктов в Россию в 3 квартале был на 25-30% меньше, чем в 1 квартале соответствующего года. Пик импорта и продаж импортируемых фруктов и овощей приходится на декабрь-май. Наличие сезонности связано с созреванием и появлением на российском рынке в конце лета отечественной плодово-овощной продукции, что вызывает сокращение спроса на импортируемую продукцию. Сезонность в большей степени сказывается на продукции, которая произрастает в РФ и лишь в минимальной степени на основных видах продукции, поставляемой в настоящий момент Группой JFC (бананы и апельсины).

Цикличность продаж не отмечена.

### 4. перспективы развития акционерного общества

Поскольку Общество относится к Группе компаний JFC, то планы будут рассматриваться с точки зрения группы в целом, а также позиции Общества в данной группе.

Целями Группы JFC являются:

- Увеличение доли рынка бананов с сегодняшних 25% до 40% к 2010 году.
- Сохранение доли в 10% на рынке прочих фруктов.
- Максимизация прибыли за счет сокращения издержек и увеличения добавленной стоимости продукции.

Стратегия достижения указанных целей включает в себя следующие элементы:

- Приобретение контроля за всеми элементами структуры производства, доставки и дистрибуции фруктов бананов, а также доставки и дистрибуции других фруктов
- Поддержание принадлежащей JFC национальной системы дистрибуции и трансформация ее в транснациональную систему
- Поддержание сильных собственных торговых марок. В начале 2007 г. была запущена федеральная рекламная кампания бренда бананов Bonanza! – первая масштабная рекламная кампания фруктов в России. По итогам первой части этой кампании (январь-апрель 2007 г.) узнаваемость торговой марки Bonanza! составила более 60% и почти в четыре раза превысила узнаваемость ближайшей марки-конкурента. Таким образом, принадлежащая Группе торговая марка Bonanza! является абсолютным лидером по известности среди российских потребителей в своей товарной категории. Запланированные на 2007-2010 гг. рекламные мероприятия позволят развить это лидерство и превратить торговую марку Bonanza! в полноценный национальный бренд. В том случае, если опыт создания фруктового бренда окажется успешным, ЗАО «Группа Джей Эф Си» может принять решение о создании и рекламной поддержке других торговых марок для других позиций своего ассортимента
- Совершенствование корпоративного управления и оптимизация бизнес-процессов

Группа компаний JFC планирует и дальше развивать свою сеть сбыта, обработки и продаж фруктов, чтобы обеспечить показатель проникновения на рынок в размере 40%. Руководство Группой отдает предпочтение продажам продукции розничным торговым сетям, стремясь получить выигреш в результате бурного развития таких сетей в России.

Уже на сегодняшний день компания JFC обладает одной из крупнейших логистических систем в Европе и проводит мероприятия, направленные на ее качественное улучшение и оптимизацию процессов, что предоставит возможности для работы с поставщиками и покупателями продукции на новых условиях. Группа компаний JFC намеревается укреплять свою сеть, расширяя свои собственные транспортные и складские мощности.

Группа компаний JFC в 2005 году приняла решение значительно расширить и диверсифицировать свою деятельность в условиях растущего рынка России. Главными целями диверсификации бизнеса компании являются: рост прибыли и возможность минимизирования рисков. Это согласуется с постоянными усилиями и успешными действиями Группы компаний JFC в направлении повышения эффективности своей коммерческой деятельности. Быстрые темпы развития российского рынка в целом открывают перед Группой компаний JFC широкие возможности использования своего многолетнего опыта не только в сфере импорта, хранения, дистрибуции и продажах, но также в создании эффективной инфраструктуры.

## **5. отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям акционерного общества**

На основании Протокола годового общего собрания акционеров ЗАО «Группа Джей Эф Си» от 02.04.2007 за 2006 год были выплачены:

### Дивиденды по акциям Эмитента:

Генеральному директору Захаровой Юлии Владимировне в размере 3 957 057 руб.

Председателю Совета директоров Кехману Владимиру Абрамовичу в размере 94 969 365 руб.

В 2007 году:

1. Были выплачены 1-ый и 2- купонный доходы:

1-ый купонный доход начислен за 1-ый купонный период, в виде процентов от номинальной стоимости Облигаций и выплачен в дату окончания соответствующего купонного периода, в размере 92 240 000,00 рублей.

2-ой купонный доход начислен за 2-ой купонный период, в виде процентов от номинальной стоимости Облигаций и выплачен в дату окончания соответствующего купонного периода, в размере 87 674 120,00 рублей.

2. Эмитентом был произведен выкуп облигаций в количестве 99 000 штук общей стоимостью 96 030 000,00 рублей, в соответствии с этим был выплачен накопленный купонный доход по данным облигациям в сумме 3 813 480,00 руб.

## **6. основные факторы риска, связанные с деятельностью акционерного общества**

### **6.1 Отраслевые риски**

До 01 января 2007 года основным видом деятельности компании-Общества были операции с

недвижимостью. Общество осуществлял свою деятельность как в рамках Группы компаний JFC, так и оказывает услуги сторонним организациям. Отраслевые риски для него в целом были характерны рискам, существующим на рынке коммерческой недвижимости.

Но в связи с тем, что с 1 квартала деятельность Общества в рамках реструктуризации Группы компаний JFC изменилась и переместилась на рынок оптовой торговли фруктами, то и отраслевые риски Общества также теперь связаны с этим рынком.

Ухудшение ситуации в отрасли, а также положения в ней Общества, может быть вызвано:

Внутренние факторы:

- изменением законодательства, в том числе налогового;
- изменением таможенного регулирования;
- усилением конкуренции вследствие выхода на рынок новых участников, включая иностранных;
- снижением спроса на продукцию в связи со снижением доходов населения, сокращением рождаемости и старением населения;
- избыточным производством фруктов, и как следствие, усилением конкуренции и снижением цен.

Общая оценка рисков, перечисленных выше, представляется низкой по следующим причинам:

- изменение налогового законодательства направлено в сторону снижения налоговых отчислений;
- Группа компаний JFC занимает лидирующие позиции на российском рынке фруктов;
- Группа компаний JFC имеет многолетние налаженные связи с поставщиками и производителями;
- в течение 2001-2007 гг. наблюдается устойчивый рост доходов населения, и, как следствие, рост платежеспособного спроса, в том числе и на фрукты.

Для управления рисками данной группы Общества проводит мониторинг, как своих поставщиков, так и конкурентной ситуации в отрасли в целом. Производится стратегическое планирование деятельности для минимизации предусмотренных рисков.

Внешние факторы:

- неблагоприятное развитие мирового рынка фруктов и овощей;

Неблагоприятным сценарием развития мирового рынка мог бы стать, прежде всего, рост закупочных цен. Это может произойти по различным причинам, в том числе и монополизация рынка. Природно-климатические условия, дисбаланс спроса и предложения и проч.) и, возможно, приведет к сокращению доходов от реализации по отдельным позициям, по которым спрос имеет высокую эластичность. Данные обстоятельства могут на некоторое время уменьшить размер прибыли JFC, но они не приведут к существенному изменению позиции компании на рынке, так как все его участники в таком случае окажутся в равных условиях. Кроме того, производственным мощностям группы могут быть в такой период легко использованы для доставки и хранения других видов товаров.

Группа JFC проводит политику диверсификации закупок для того, чтобы нивелировать фактор монополизации для снижения влияния данной группы рисков.

В случае неблагоприятного развития ситуации в отрасли, Общество планирует:

- оптимизировать ассортимент с целью увеличения прибыльности;
- диверсифицировать продажи по региональным рынкам сбыта, видам продукции и производителям;
- реструктуризировать собственную оптово-розничную сеть;
- временно снизить стоимость своей продукции;
- провести комплекс мероприятий, направленных на снижение затрат в составе себестоимости продукции.

Риски, связанные с изменением цен на продукцию Общества, возможны: в случае существенно роста цен на импортируемую плодово-овощную продукцию потребители могут предпочесть более дешевую отечественную продукцию. Однако, основные позиции ассортимента JFC не выращиваются на территории страны по климатическим причинам. По местным видам фруктов крупномасштабное производство при обеспечении всесезонного предложения либо невозможно (по причинам невозможности сохранения в товарном виде), либо потребует периода времени, которое значительно превышает сроки стратегического планирования Компании.

Кроме того, JFC может использовать свои мощности для работы с этими фруктами и, таким образом, сделать данную возможность фактором конкурентоспособности.

В настоящее время наблюдается увеличение среднедушевого потребления фруктов на территории РФ, основной предпосылкой которого является рост благосостояния населения.

Таким образом, ситуация на российском рынке фруктов в настоящее время складывается благоприятно для Общества, входящего в Группу компаний JFC, занимающую лидирующую позиции на российском рынке фруктов.

## **6.2 Страновые и региональные риски**

ЗАО "Группа Джей Эф Си" является российской компанией, осуществляющей свою деятельность во многих регионах Российской Федерации. Активы Общества находятся на территории различных регионов страны,

поэтому существенное влияние на его деятельность оказывают общие изменения в государстве, а не развитие одного или нескольких обособленных регионов России. Влияние отдельно взятого региона на деятельность всей Группы компаний является минимальным.

Инвестиции в России сопряжены с определенными рисками. Однако, на протяжении последних 5 лет в России наблюдается устойчивый экономический рост (главным образом потому, что высокие цены на сырьевые товары и громадное положительное сальдо торгового баланса обеспечили профицит бюджета). Кроме того, опережающими темпами, по сравнению с ВВП, растут реальные доходы населения, что способствует быстрому росту потребления таких товаров как фрукты и овощи.

Существенные изменения в налоговом законодательстве РФ в ближайшей перспективе маловероятны, поскольку изменение налогового законодательства было проведено по всей территории России, начиная с 01.01.2002 г., когда была изменена ставка по налогу на прибыль и отменены льготы по налогу на прибыль. В настоящее время ставка налога на прибыль составляет 24%. Начиная с 01.01.2002 г., Общество выплачивает налоги по новой ставке и, за прошедшее время, полностью адаптировался к изменившейся налоговой среде. Исходя из вышеизложенного, вероятность негативного изменения налогового законодательства за период эмиссии мала, а вероятность стабильности налогового законодательства на период эмиссии велика.

В настоящее время в Российской Федерации наблюдается рост производства. Рост производства наблюдается также и в пищевой промышленности. По мнению Общества, экономическое развитие региона благоприятно для Группы JFC в целом.

Однако, если в регионе все-таки произойдут изменения, которые могут негативно повлиять на деятельность Общества, Общество планирует расширить географию своей деятельности.

Риски, связанные с военными конфликтами и забастовками отсутствуют.

Поскольку Общество приобретает свою продукцию в различных географических областях, существуют риски, связанные с географическими особенностями данных регионов. Общество предпринимает необходимые действия с целью минимизации данных рисков, в том числе, максимально диверсифицирует географию поставок и оптимизирует корзину закупок в соответствии с потребностями покупателей.

### ***6.3. Финансовые риски***

#### **Валютные риски:**

Валютные риски для ЗАО «Группа Джей Эф Си» заключаются в неблагоприятном изменении курсов валют, в которых производятся расчеты и номинируются обязательства при условии наличия у Компании открытой валютной позиции по данной валюте.

Колебания обменных курсов влияют на результаты деятельности ЗАО "Группа Джей Эф Си", т.к. дебиторская задолженность Общества номинирована в рублях, а большая часть кредиторской задолженности номинирована в иностранной валюте. На финансовых результатах ЗАО "Группа Джей Эф Си" могут позитивно или негативно сказываться колебания курса рубля по отношению к другим валютам, особенно к доллару США.

В настоящее время объективные процессы в мировой экономике и экономике России определяют тенденцию роста реального курса рубля. Это снижает реальную стоимость валютных обязательств для Компании, выручка которой формируется в валюте РФ. ЗАО «Группа Джей Эф Си» в свою очередь предпринимает меры по снижению валютных рисков путем изучения возможности хеджирования.

По итогам 2007 года рубль укрепился по отношению к доллару на 6-7%. Дальнейшее поведение курса рубля будет зависеть от двух основных факторов - политики Центрального банка и динамики мировых цен на нефть.

Поскольку вся продукция, поставляемая Обществом, импортируется, Общество подвергает себя определенному валютному риску. Резкие колебания валютного курса могут негативно сказаться на объеме продаж и затрат Общества. Однако, в настоящее время в стране стабилизировалась политическая ситуация и наблюдается оживление экономики, ситуация на валютном рынке устойчива и предсказуема.

Облигационный займ Общества номинирован в рублях. Выплаты по данному займу не зависят от изменения ставки рефинансирования или доходности государственных ценных бумаг. Фактор возможных колебаний валютных курсов не представляет значительного риска для Общества и не повлияет на исполнение обязательств по облигациям.

Таким образом, с одной стороны, существенный неконтролируемый рост курса доллара США представляется маловероятным событием. Напротив, на ближайшие несколько лет прогнозируется повышение реального курса рубля по отношению к доллару США.

#### **Риск изменения процентных ставок:**

В целом влияние изменения процентных ставок на финансовую устойчивость Общества в перспективе не

представляется значительным и прогнозируется при составлении финансовых планов Группы. В случае отрицательного влияния изменения процентных ставок на деятельность Группы, планируется предпринять действия направленные на снижение величины кредитов и займов. Изменение процентных ставок на внутреннем рынке может привести к росту доходности по корпоративным облигациям (это может повлиять на процентную ставку по облигациям данного выпуска при проведении конкурса при размещении облигаций). С одной стороны, это неблагоприятная тенденция для Общества, а для держателей облигаций – определение ставки купона на конкурсе дает инвесторам возможность учесть текущие процентные ставки и уровень инфляции.

#### Риск инфляции:

Риск отрицательного влияния инфляции возникает, когда получаемые денежные доходы обесцениваются с точки зрения реальной покупательной способности денег быстрее, чем растут номинально.

С точки зрения финансовых результатов деятельности Общества, влияние фактора инфляции неоднозначно.

С одной стороны, ускорение темпов роста цен для компании, основным видом деятельности которой является торговые операции, как правило, имеет меньше негативных последствий, чем для компаний с длительным производственным циклом. Кроме того, увеличение темпов роста инфляции приведет к росту потребительских цен на продукцию Общества, что позволит переложить часть бремени на потребителя продукции, а также к обесцениванию реальной стоимости рублевых обязательств.

Поэтому в случае значительного превышения фактических показателей инфляции над прогнозами Правительства РФ, а именно - при увеличении темпов инфляции до 14-15% в год, Общество планирует принять меры по оптимизации затрат, ограничению предельного уровня запасов и повышению их оборачиваемости. При достижении инфляцией критических значений Общество планирует предпринять действия, направленные на повышение оборачиваемости оборотных активов, в первую очередь за счет сокращения запасов, а также изменить существующие договорные отношения с потребителями с целью сокращения дебиторской задолженности покупателей.

Анализ динамики инфляции в Российской Федерации по годам показывает, что ее темпы снижаются. Так, в 2000 году она составляла 20,2% годовых, в 2001 году -18,6%, в 2002 году - 15,1%, в 2003 году – 12%, 2004 году – 11,7%, 2005 году – 10,9%, 2006 году – 9%. Темпы инфляции за 2007 год составили 11,9%, за 1 квартал 2008г. – 4,8% . По прогнозам, в целом инфляция в России по итогам 2008 года составит 13%.

Общество считает такие уровни инфляции не критичными для своей финансово-хозяйственной деятельности и можно прогнозировать, что у Общества не возникнет трудностей по исполнению своих обязательств перед владельцами облигаций.

Критическим уровнем инфляции Общество считает 30%.

По мнению руководства ЗАО "Группа Джей Эф Си", потоки денежных средств от основной деятельности, а также кредитные ресурсы, доступные Обществу, будут достаточными для финансирования его потребностей в оборотных средствах.

В целом влияние инфляционных факторов на финансовую устойчивость Общества в перспективе не представляется значительным, однако, учитывается при составлении финансовых планов компании.

## **6.4. Правовые риски**

На сегодняшний день Общество не располагает какой-либо информацией о том, что планируется внесение описанных выше изменений в законодательство и судебную практику, регулирующие виды деятельности Общества. В то же время руководство Общества отслеживает законотворческую деятельность государства в области приведения подзаконных актов в соответствие с федеральным законодательством. Общество в судебных процессах не участвует.

Правовые риски, связанные с изменением валютного регулирования: В течение ближайших четырех лет в России маловероятно неблагоприятное изменение законодательства, которое будет направлено на общее ухудшение условий для ведения бизнеса.

Бизнес Группы объективно на данном этапе не имеет масштаба, который бы определил интерес власти к его особому законодательному регулированию. Группа не связана с крупномасштабным использованием результатов приватизации, извлечением природной и административной ренты

#### Правовые риски, связанные с изменением налогового законодательства:

Изменения в российской налоговой системе могут негативно отразиться на деятельности ЗАО «Группа Джей Эф Си».

Негативно отразиться могут следующие изменения:

- Внесение изменений или дополнений в акты законодательства о налогах и сборах, касающихся увеличения налоговых ставок;
- Введение новых видов налогов.

Данные существенные, так же как и иные изменения в налоговом законодательстве, могут привести к

увеличению налоговых платежей и как следствие – снижению чистой прибыли Общества.

Правовые риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и пошлин:

В связи с вступлением в силу с 01.01.2004 нового Таможенного кодекса России и изменением правил таможенного контроля возможно возникновение следующих рисков.

Поскольку стратегия таможенного контроля определяется уполномоченным в области таможенного дела федеральным органом исполнительной власти, возможен риск принятия неблагоприятных таможенных решений, осложняющих проведение таможенного оформления.

Расширены формы таможенного контроля, что может повлечь риск увеличения сроков его осуществления и принятие органами, проводящими таможенный контроль, неблагоприятных для Компании решений вплоть до наложения ареста на перемещаемые товары.

Согласно новому Таможенному кодексу ответственным за расчет и уплату таможенных пошлин является декларант либо таможенный брокер, тем не менее существует риск привлечения Компании к ответственности за неуплату/ неполную уплату таможенных платежей, произошедшие по вине указанных лиц, в том числе осуществление взыскания таможенных платежей за счет имущества Компании. Общество самостоятельно декларирует импортируемые товары и своевременно оплачивает таможенные сборы и пошлины, что значительно снижает риск задержания товаров или наложения взысканий на имущество Общества.

Новый Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 №164-ФЗ, вступивший в силу 16.06.2004 определяет возможность регулирования указанной деятельности посредством таможенно-тарифного регулирования, нетарифного регулирования, запретов и ограничений внешней торговли услугами и интеллектуальной собственностью, установления мер экономического и административного характера. Применение указанных методов может вызвать риск установления высоких импортных/ экспортных таможенных сборов и пошлин, установление специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин, применение в исключительных случаях временных ограничений и запретов как экспорта, так и импорта товаров, установление количественных ограничений экспорта и/или импорта товаров, что повлечет осложнение ведения деятельности Компании.

Правовые риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности Общества либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

не прогнозируются какие-либо изменения по лицензированию.

Правовые риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Общества (в том числе по вопросам лицензирования), которые могут негативно сказаться на результатах его деятельности, а также на результаты текущих судебных процессов, в которых участвует Общество:

Общество не участвует в судебных процессах, которые могут негативно сказаться на результатах его деятельности. Таким образом, риски, связанные с изменением в судебной практике, отсутствуют.

## **6.5. Риски, связанные с деятельностью Общества**

К рискам, связанным с деятельностью Общества, можно отнести снижение эффективности управления компанией в связи со значительным усложнением и увеличением масштабов ее деятельности.

Объективно возрастающие с увеличением масштаба деятельности компании внутрисистемные риски, связанные с повышением требований к качеству системы управления, осознаются компанией и являются объектом целенаправленной деятельности руководства группы. В настоящее время существующая система управления адекватно справляется с стоящими перед ней учетными задачами и активно развивается в части подсистем оперативного управления и стратегического планирования.

Риски, связанные с отсутствием возможности продления действия лицензии Общества на ведение определенного вида деятельности либо использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы), отсутствуют, в связи с тем, что у Общества отсутствуют указанные лицензии.

Риски, связанные с возможной ответственностью Общества по долгам третьих лиц, в том числе дочерних обществ минимальны, риски неисполнения или ненадлежащего исполнения третьими лицами своих обязательств по кредитным договорам, по которым Общество предоставил обеспечение, минимальны.

Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи продукции (работ, услуг) Общества минимальны, т.к. в связи с определенным характером основной деятельности Общества.

**СВОДНАЯ ТАБЛИЦА РИСКОВ**

<i>Вид рисков</i>	<i>Риск</i>	<i>Вероятность</i>	<i>Влияние на бизнес Общества</i>	<i>Возможность управления риском</i>	<i>Превентивные действия Общества</i>
<i>Общэкономические</i>	<i>Общий кризис и падение доходов</i>	<i>Низкая</i>	<i>Высокое</i>	<i>Есть частично</i>	<i>Нет</i>
	<i>Валютные риски</i>	<i>Низкая</i>	<i>Среднее</i>	<i>Да</i>	<i>Нет</i>
	<i>Инфляционные риски</i>	<i>Ниже средней</i>	<i>Среднее</i>	<i>Да</i>	<i>Нет</i>
<i>Политические</i>	<i>Изменение строя</i>	<i>Низкая</i>	<i>Высокое</i>	<i>Нет</i>	<i>Нет</i>
	<i>Неблагоприятное изменение налогового регулирования</i>	<i>Средняя</i>	<i>Среднее</i>	<i>Частично</i>	<i>Да</i>
	<i>Национализация</i>	<i>Низкая</i>	<i>Высокое</i>	<i>Нет</i>	<i>Нет</i>
	<i>Действия антимонопольных органов</i>	<i>Ниже средней</i>	<i>Ниже среднего</i>	<i>Да</i>	<i>Нет</i>
<i>Отраслевые</i>	<i>Усиление конкуренции со стороны других участников</i>	<i>Средняя</i>	<i>Высокое</i>	<i>Да</i>	<i>Да</i>
	<i>Сокращение рынка</i>	<i>Низкая</i>	<i>Высокое</i>	<i>Частично</i>	<i>Да</i>
	<i>Рост цен на рынке закупок</i>	<i>Средняя</i>	<i>Высокое</i>	<i>Частично</i>	<i>Да</i>
	<i>Чрезвычайные явления</i>	<i>Средняя</i>	<i>Среднее</i>	<i>Да</i>	<i>Да</i>
<i>Региональные</i>	<i>Неблагоприятные события в регионе</i>	<i>Средняя</i>	<i>Среднее</i>	<i>Да</i>	<i>Да</i>
<i>Внутрифирменные</i>	<i>Конфликт собственников</i>	<i>Низкая</i>	<i>Среднее</i>	<i>Да</i>	<i>Да</i>

**7. Перечень совершенных акционерным обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками**

Крупных сделок в отчетном году не проводилось.

**8. Перечень совершенных акционерным обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имелась заинтересованность**

В 2001-2007 годах сделки, предусмотренные настоящим пунктом Годового отчета, отсутствуют.

**9. Состав совета директоров акционерного общества, сведения о членах совета директоров акционерного общества и доля принадлежащих им обыкновенных акций общества**

Сведения о лицах, входящих в состав Совета директоров:

Кехман Владимир Абрамович

год рождения: 1968;

сведения об образовании: высшее

Все должности, занимаемые в Эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: июнь 1998 года – февраль 2001 года

Организация: ООО «Шефферсон и сыновья»

Должность: Генеральный директор

Период: февраль 2001 года – август 2001 года

Организация: ООО «Балтийский Контейнер»

Должность: Генеральный директор  
Период: сентябрь 2001 года - май 2007 года  
Организация: ЗАО «Группа Джей Эф Си»  
Должность: Директор по стратегическому развитию  
Период: июнь 2005 года – настоящее время  
Организация: ЗАО «Группа Джей Эф Си»  
Должность: Председатель Совета директоров  
Доля участия такого лица в уставном капитале Эмитента: доли не имеет  
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: доли не имеет  
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам Эмитента: опционы не выпускались.  
Доля участия такого лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществ Эмитента: доли не имеет.  
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества Эмитента: доли не имеет.  
Количество акций дочернего или зависимого общества Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам дочернего или зависимого общества Эмитента: опционы не выпускались.  
Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи отсутствуют.

Захарова Юлия Владимировна

год рождения: 1964;

сведения об образовании: высшее

Все должности, занимаемые в Эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: октябрь 1998 года – август 2000 года

Организация: ЗАО «Джей Эф Си»

Должность: Финансовый директор

Период: сентябрь 2000 года – июль 2001 года

Организация: ООО «Балтийский Контейнер»

Должность: Главный бухгалтер

Период: июль 2001 года – май 2004 года

Организация: ООО «ВК Инвест»

Должность: Генеральный директор

Период: май 2004 года – март 2005 года

Организация: ООО «Джей Эф Си Интернешнл»

Должность: Финансовый директор

Период: март 2005 года – настоящее время

Организация: ЗАО «Группа Джей Эф Си»

Должность: Генеральный директор (Президент)

Период: июнь 2005 года – настоящее время

Организация: ЗАО «Группа Джей Эф Си»

Должность: Член Совета директоров

Доля участия такого лица в уставном капитале Эмитента: доли не имеет

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: доли не имеет

Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам Эмитента: опционы не выпускались.

Доля участия такого лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществ Эмитента: доли не имеет.

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества Эмитента: доли не имеет.

Количество акций дочернего или зависимого общества Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам дочернего или зависимого общества Эмитента: опционы не выпускались.

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи отсутствуют.

Афанасьев Андрей Станиславович

год рождения: 1969;

сведения об образовании: высшее

Все должности, занимаемые в Эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: сентябрь 1998 года – июль 2002 года

Организация: ЗАО «Джей Эф Си»

Должность: Генеральный директор

Период: июль 2002 года – январь 2005 года  
Организация: ООО «Джей Эф Си Интернешнл»  
Должность: Генеральный директор  
Период: август 2005 года – по декабрь 2006 года  
Организация: ООО «Бонанза Интернешнл»  
Должность: Генеральный директор  
Период: декабрь 2006 года – по 16 мая 2007  
Организация: ЗАО «Бонанза Интернешнл»  
Должность: Генеральный директор  
Период: 10 января 2007 года – по настоящее время  
Организация: ЗАО «Группа Джей Эф Си»  
Должность: Коммерческий директор  
Период: июнь 2005 года – настоящее время  
Организация: ЗАО «Группа Джей Эф Си»  
Должность: Член Совета директоров

Доля участия такого лица в уставном капитале Эмитента: доли не имеет  
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: доли не имеет  
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам Эмитента: опционы не выпускались.  
Доля участия такого лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществ Эмитента: доли не имеет.  
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества Эмитента: доли не имеет.  
Количество акций дочернего или зависимого общества Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам дочернего или зависимого общества Эмитента: опционы не выпускались.  
Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи отсутствуют.

Литвинова Татьяна Валентиновна  
год рождения: 1970;

сведения об образовании: высшее

Все должности, занимаемые в Эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: сентябрь 1997 года – март 2000 года  
Организация: ЗАО «Совместная Фруктовая Корпорация»  
Должность: Менеджер импортного отдела  
Период: апрель 2000 года – август 2003 года  
Организация: ЗАО «Джей Эф Си»  
Должность: Менеджер по маркетинговым исследованиям  
Период: сентябрь 2003 года – февраль 2004 года  
Организация: ООО «Джей Эф Си»  
Должность: Менеджер по маркетинговым исследованиям  
Период: март 2004 года – настоящее время  
Организация: ООО «Джей Эф Си Интернешнл»  
Должность: Менеджер по маркетинговым исследованиям  
Период: июнь 2005 года – настоящее время  
Организация: ЗАО «Группа Джей Эф Си»  
Должность: Член Совета директоров

Доля участия такого лица в уставном капитале Эмитента: доли не имеет  
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: доли не имеет  
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам Эмитента: опционы не выпускались.  
Доля участия такого лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществ Эмитента: доли не имеет.  
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества Эмитента: доли не имеет.  
Количество акций дочернего или зависимого общества Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам дочернего или зависимого общества Эмитента: опционы не выпускались.  
Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи отсутствуют.

Акацевич Виктор Дмитриевич  
год рождения: 1974;

сведения об образовании: высшее

Все должности, занимаемые в Эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: сентябрь 1998 года – сентябрь 2000 года

Организация: ООО «Шефферсон и сыновья»

Должность: Ведущий программист

Период: октябрь 2000 года – август 2003 года

Организация: ЗАО «Джей Эф Си»

Должность: Управляющий службой компьютерной обеспечения

Период: сентябрь 2003 года – май 2004 года

Организация: ООО «Джей Эф Си»

Должность: Директор службы информационных технологий

Период: май 2004 года – май 2005 года

Организация: ООО «Фруктоптторг»

Должность: Генеральный директор

Период: июнь 2005 года – июль 2007 года

Организация: ЗАО «НФК Джей Эф Си»

Должность: Генеральный директор

Период: июнь 2005 года – июль 2007 года

Организация: филиал «Джей Эф Си Краснодар» ЗАО «НФК Джей Эф Си»

Должность: Директор филиала (по совместительству)

Период: август 2007 года – настоящее время

Организация: ООО «Джей Эф Си Фреш»

Должность: Генеральный директор

Период: июнь 2005 года – настоящее время

Организация: ЗАО «Группа Джей Эф Си»

Должность: Член Совета директоров

Доля участия такого лица в уставном капитале Эмитента: доли не имеет

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: доли не имеет

Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам Эмитента: опционы не выпускались.

Доля участия такого лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществ Эмитента: доли не имеет.

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества Эмитента: доли не имеет.

Количество акций дочернего или зависимого общества Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам дочернего или зависимого общества Эмитента: опционы не выпускались.

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи отсутствуют.

## 10. Сведения о лице, занимающем должность (осуществляющем функции) единоличного исполнительного органа акционерного общества.

### Сведения о Генеральном директоре:

Захарова Юлия Владимировна

год рождения: 1964;

сведения об образовании: высшее

Все должности, занимаемые в Эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: октябрь 1998 года – август 2000 года

Организация: ЗАО «Джей Эф Си»

Должность: Финансовый директор

Период: сентябрь 2000 года – июль 2001 года

Организация: ООО «Балтийский Контейнер»

Должность: Главный бухгалтер

Период: июль 2001 года – май 2004 года

Организация: ООО «ВК Инвест»

Должность: Генеральный директор

Период: май 2004 года – март 2005 года

Организация: ООО «Джей Эф Си Интернешнл»

Должность: Финансовый директор

Период: март 2005 года – настоящее время

Организация: ЗАО «Группа Джей Эф Си»  
Должность: Генеральный директор (Президент)  
Период: июнь 2005 года – настоящее время  
Организация: ЗАО «Группа Джей Эф Си»

Должность: Член Совета директоров

Доля участия такого лица в уставном капитале Эмитента: доли не имеет

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: доли не имеет

Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам Эмитента: опционы не выпускались.

Доля участия такого лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществ Эмитента: доли не имеет.

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества Эмитента: доли не имеет.

Количество акций дочернего или зависимого общества Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам дочернего или зависимого общества Эмитента: опционы не выпускались.

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи отсутствуют.

**11. Критерии и размер вознаграждения (компенсация расходов) лица, занимающего должность единоличного исполнительного органа акционерного общества, каждого члена совета директоров акционерного общества или общий размер вознаграждения (компенсации расходов) всех этих лиц или выплачиваемого по результатам отчетного года**

Выплат, предусмотренных в настоящем пункте, не производилось.

Соглашения о выплатах каких-либо видов вознаграждений в текущем финансовом году отсутствуют

**12. Сведения о соблюдении акционерным обществом Кодекса корпоративного поведения**

Кодекс корпоративного поведения акционерным обществом соблюдается

**13. Иная информация, предусмотренная Уставом акционерного общества или иным внутренним документом акционерного общества.**

Иная информация отсутствует

